

慈溪童车、儿童汽车安全座椅 出口再现亮眼成绩

全媒体记者 张金科 通讯员 黄伟群

本报讯 日前，在宁波皇子玩具有限公司的生产车间里，工人们正紧张有序地赶制一批电动童车，一辆辆款式新型、深受欧美市场青睐的玩具童车源源不断地安装调试、包装、入库。今年1-5月，皇子公司出口额7200万元，同比增长39.7%，预计今年公司的出口额同比增长20%左右。

记者从慈溪海关获悉，今年以来我市童车、儿童汽车安全座椅出口再现亮眼成绩。据海关统计，今年1至5月，我市出口童车和儿童汽

车安全座椅4.4亿元，出口额同比增长近两成，产品热销北美洲、欧洲和亚洲国家，其中，出口欧洲市场1.5亿元，出口美国、加拿大、墨西哥市场7088.7万元，分别增长25.0%、62.3%。

作为儿童玩具车制造业出口企业，30多年来，宁波皇子玩具有限公司一直致力于儿童玩具的开发，从早期的传统塑料玩具，到现在的儿童乘骑玩具系列，公司逐渐发展为年出口额约2亿元的儿童玩具车出口生产企业。“我们致力于同奔驰、玛莎拉蒂、福特等世界知名汽车品牌合作，取得他们的品牌授权，开发出一系列仿真授权

类儿童乘骑玩具车，深受市场欢迎。”公司总经理沈尉对新产品开发深有感触，正是不断地开发新产品，让企业保持了持续增长。据了解，皇子玩具出口市场以欧洲和美国为主，这些市场对产品的机械安全、电气安全、化学安全和性能等要求很高。近年来，该企业借助慈溪海关法规、标准、TBT通报信息预警及培训，不断提高产品质量意识。公司每年投入1000万元用于产品研发、产品安全和性能测试，持续保持产品的更新迭代，向市场投放更好玩、更安全的儿童玩具车。皇子玩具生产的童车类产

品正是我市的传统出口产品，主要有婴儿推车、婴儿学步车、电动童车、儿童自行车等。近年来，我市的童车企业通过产业升级，不断加强新产品自主开发能力，在传统产品的基础上，聚焦不同国家和地区的市场需求，走上了一条充满活力的“快车道”。据慈溪海关统计，今年1-5月，我市童车类产品出口2.9亿元，同比增长25.4%。

除了童车产品，随着汽车在家庭日常生活中的普及，儿童汽车安全座椅成为了保护儿童安全出行的“新宠儿”。近年来，儿童汽车安全座椅产业在慈溪快速发展。今年1-5月，我市儿童汽车

安全座椅出口额1.5亿元，同比增长12.3%。

为服务童车和儿童汽车安全座椅行业发展，2023年，慈溪海关积极发挥职能作用，开展国外通报调查和出口退运追溯调查，依托国家级童车和儿童汽车安全座椅技术性贸易措施研究评议基地，对两个国家的TBT通报开展了评议，发布了100条技贸预警信息，先后4次组织企业培训，减轻或消除技术性贸易壁垒对产业的影响，促进外贸高质量发展。



前5月慈溪外贸出口持续向好

全媒体记者 张金科 通讯员 黄伟群 岑洁

本报讯 据慈溪海关统计，今年前5月，我市实现外贸出口额332.1亿元，同比增长5.1%；对RCEP其他成员国出口57亿元，增长3.3%；对中东（17国）出口29.8亿元，增长4.8%。同时，我市企业紧紧抓住“中国—中东欧国家”经贸合作良机，积极开拓中东欧市场进入收获期，今年1-5月出口18.8亿元，增长27.2%，其中5月份出口4.8亿元，增长42.3%，并创年内新高。

1-5月，我市出口机电产品271.1亿元，增长9.3%，高出同期我市出口增速4.3个百分点，占同期我市出口总额的81.6%，较去年同期提升3.2个百分点。其项下主要品类，家用电器、电子器材、机械基础件、通用机械分别出口105.3亿元、32.7亿元、19亿元、14.3亿元，均取得同比增长走势，分别增长15%、11.5%、3.5%、18.8%。值得关注的是，新能源汽车、锂电池、光伏产品等“新三样”出口4.6亿元，增长55%，其中锂电池出口3.7亿元，增长102%。

今年前5月，我市对共建“一带一路”国家出口136.7亿元，增长5.1%；对RCEP其他成员国出口57亿元，增长3.3%；对中东（17国）出口29.8亿元，增长4.8%。同时，我市企业紧紧抓住“中国—中东欧国家”经贸合作良机，积极开拓中东欧市场进入收获期，今年1-5月出口18.8亿元，增长27.2%，其中5月份出口4.8亿元，增长42.3%，并创年内新高。

1-5月，我市出口机电产品271.1亿元，增长9.3%，高出同期我市出口增速4.3个百分点，占同期我市出口总额的81.6%，较去年同期提升3.2个百分点。其项下主要品类，家用电器、电子器材、机械基础件、通用机械分别出口105.3亿元、32.7亿元、19亿元、14.3亿元，均取得同比增长走势，分别增长15%、11.5%、3.5%、18.8%。值得关注的是，新能源汽车、锂电池、光伏产品等“新三样”出口4.6亿元，增长55%，其中锂电池出口3.7亿元，增长102%。

“美梭”品牌拓市打造家纺行业新兴“黑马”

全媒体记者 张金科 通讯员 潘春霞

本报讯 日前，宁波市美梭家纺有限公司创始人华一凯接到了俄罗斯客户再次来公司下单的消息。说起这个“回头客”，华一凯感到十分有趣，正是凭借美梭产品品质过硬，企业才会在不经意间赢得客户认同，持续收获订单。

宁波市美梭家纺有限公司是一家专业生产销售鹅绒被芯、床罩等家纺产品的企业。据介绍，今年年初，该企业去设备供应商处定制自动整形设备时，带去一个床罩样品被同样来定制设备的俄罗斯客户一眼看中，经过仔细对比，他觉

得美梭生产的床罩在工艺、样式、品质等方面比一般家纺品更加精致结实，于是萌生了与美梭开展合作的想法。

在欧美国家的床品配置中，除了床单，常常还会看到一层薄薄的床罩，这个床罩起到防尘防湿等功能，对产品的耐用性、防水等功能要求较高。在看中美梭品质过硬的床罩产品后，没过几天，这位俄罗斯客户找到美梭进行实地考察。在看过美梭明亮整洁、井然有序的生产车间后，该客户当场下单1万多条床罩订单，并于4月底出货。现在再次得到这位客户即将到公司考察的消息后，让刚刚从事家纺行业的华一凯对自己制定的发展路

线充满了信心。

华一凯说：“美梭家纺仅成立一年时间，但是这一年来，公司研发了多款鹅绒被芯、床罩等家纺产品，并树立了品牌拓市的发展战略。今年以来，正是凭借着企业产品过硬品质，频频收获了来自俄罗斯、韩国等国家的订单。”华一凯带领记者来到美梭家纺样品室，在介绍了各种规格的家纺产品后，华一凯对自家生产的产品充满信心，他认为，美梭鹅绒被芯凭借着品质高、价格适中的路线开拓市场，在国内外家纺市场树立了性价比优势，这让他频频收获来自国内外市场的订单，也让一家刚刚成立的公司有底气开启品牌竞争。

美梭家纺公司所在地白沙路街道是著名的“针织之乡”，集聚了大量的传统轻纺企业。从英国留学回来，又在上海、深圳等城市创业打拼过的华一凯并没有听从父辈的安排接手纺织工厂，而是说服父亲创办了慈溪区域内少见的家纺生产公司美梭家纺，用华一凯的话说，传承并非一味的照搬照抄，而是要用创新的思维、全新经验，给父辈经营的产业注入新的动能。

家纺行业是一个成熟的行业，市场上各种品牌比比皆是。但是华一凯认为，家纺市场空间巨大，美梭只要找到适合自己发展的路线，同样能够打开市场，实现新的崛起。借

助父亲华孔杰多年经营纺织行业积累的经验优势，美梭采购优质的鹅绒、纱布等原料，并引进了大量自动裁剪、充填、整型等设备，提升产品的自动化生产程度，华一凯认为，优质的产品、适中的价格将成为美梭品牌崛起的最大底气。

在制订品牌拓市战略后，华一凯认为，白沙集聚了大量轻纺企业，产业链供应优势明显，目前美梭实行内外并举的市场布局就是为企业的自主品牌蓄力。接下去，美梭将以工厂店模式，以高端鹅绒被芯为主打产品，让更多消费者对慈溪制造的家纺产品产生更大兴趣，引导当地轻纺产业从生产低附加值的传统面料向生产高端家纺产品转型。

英特尔亮相美国消化疾病周

全媒体记者 张金科 通讯员 马果叶

本报讯 日前，2024年美国消化疾病周在美国华盛顿举行。来自世界各地的14000多名观众齐聚华盛顿特区，探索胃肠道研究、医学和技术的最新进展。宁波新跃医疗科技股份有限公司旗下品牌安特医疗参加了此次活动。

据了解，美国消化疾病周由美国肝病研究学会、美国胃肠病学会、美国胃肠内窥镜学会和消化道外科学会4个协会联合主办，是国际消化系统疾病

领域规模最大、学术水平最高的会议及展览会。作为一家专注于内窥镜诊疗器械的制造商，安特医疗携止血夹、套扎器、注射针、ERCP系列产品等消化介入耗材亮相本届展会。在展会现场，安特医疗展出的多款产品不仅在设计上追求精准与人性化，更在性能上实现高效与可靠性，满足了医疗专业人士对高品质医疗器械的严格要求，吸引了众多来自世界各地的经销商驻足。安特医疗相关负责人表示，将始终以临床需求为导向，积极创新内窥镜诊疗产品的开发和服务模式，为临床提供更好的质量和服务。



农商行发放定向贷款 置换村集体高息民间债务

全媒体记者 胡杭燕 通讯员 杜泽辉

本报讯 日前，慈溪农商行为某村办理专项贷款，解决了该村450万元年利率高达12%的高息民间债务问题。

今年以来，慈溪农商行按照市场化、法制化方式，通过发放定向贷款置换村集体经济

组织高息民间债务，至5月末，已向11个相对薄弱村发放专项贷款4542万元，每年节省利息支出151.45万元。

据了解，该行与慈溪市农业农村局联合发出《关于做好村级集体组织融资服务工作的通知》，明确置换村高息民间债务工作机制，即由各村级集体经济组织申请、各镇（街

道）农办审核、慈溪市农业农村局推荐、银行审核及发放专项贷款。发放贷款利率低于同期同档次贷款市场利率20个BP，年利率比民间高息债务利率低4%左右。

落实清单制管理，该行各驻村金融联络员对辖内各村级集体进行逐户政策宣讲，排摸村级民间融资情况，形成村级

债务置换专项服务清单，建立每周反馈机制，逐户制定解决方案并推进落实。该行排摸了解到某镇8个村及民间高息债务，目前已对4个村级组织发放专项贷款2862万元。

实行“一对一”精准服务，该行为每个涉民间高息负债的村配置专属客户经理提供专业服务，包括辅助村级申请

资料整理、递交慈溪市农业农村局资料审核、银行审核、授信、发放专项贷款等流程，大大提高了高息民间债务置换工作效率。

慈溪市金融发展服务中心 慈溪市金融业协会主办 慈溪日报社

农商行前湾新区支行 邀请企业共赴股权交流会

全媒体记者 胡杭燕 通讯员 施芳芳 丁薇嘉

本报讯 日前，在农行宁波市分行举办“通源·千帆智远”“赋能新质”专项股权交流活动上，农行前湾新区支行邀请宁波市创新型中小企业——光微半导体材料（宁波）有限公司作为路演嘉宾参加此次活动。

据悉，光微半导体材料（宁波）有限公司是一家专注于生产超高纯溅射靶材、超纯合金铸锭、超高纯有色金属精密加工的科技企业。前期，农行前湾新区支行工作人员在走访过程中了解到企业有新的融资计划，拟在2024年完成新一轮融资。

为了帮助企业拓宽融资“朋友圈”，加快融资落地，该行通过行司联动为企业寻找合适投资人，同时将客户纳入农行可投资项目库中，动态跟踪客户融资需求，并在获悉上级行即将举办股权交流活动的计划时，第一时间将企业推荐上报。

近年来，农行前湾新区支行致力于推动“前湾制造”向“前湾智造”转型，持续加强对新经济、新赛道、新领域的科技企业金融支持力度，结合科技企业的多元融资需求，积极搭建金融与科技互通平台，畅通融资渠道，助力企业创新发展。截至目前，在辖内农行举办的4场股权融资交流活动中，农行前湾新区支行已推荐10家企业参加现场交流活动，帮助企业提高了知名度，拓宽了融资圈。



反诈宣传进菜场

近日，农商行道林支行和美小分来到农贸市场开展防范电信网络诈骗宣传活动，通过发放宣传折页、讲述反诈案例等方式，提高群众反诈防骗能力。

摄影 全媒体记者 胡杭燕 通讯员 胡

工行虞波支行助力小微企业扩大经营生产

全媒体记者 胡杭燕 通讯员 吴文建

本报讯 日前，工行虞波支行成功为我市一家小微企业发放普惠贷款200万元，助力小微企业扩大经营生产。

据了解，该行客户经理在走访中了解到，该企业主要从事服装服饰制造，零售、批发，且上下游关系稳定，经营正常。但在6月初，企业接到一笔金额较大的订单，目前的生产线无法满足订单需求，故考虑新增生产线提升产能，不过流动资金尚有缺口。

得知该情况后，客户经理向企业法人推荐了“e抵快贷”贷款产品，与客户扩大产能需求完美契合。客户当即确定贷款意向，由于客户新增生产线的需求比较急切，该行客户经理加班加点完成贷款资料的收集和审核，并联动上级部门加快完成该客户的贷款审批流程，最后从资料收集、贷款审查、贷款审批放款仅用了4天时间就成功发放200万元贷款。



夏日送清凉

近日，农行虞波支行开展夏日送清凉活动，为环卫工人送去防暑茶、矿泉水等防暑降温物品，并为他们普及金融消保知识。

摄影 全媒体记者 胡杭燕 通讯员 施芳芳 张锡雯

工行慈溪分行开展优化现金服务宣传活动

全媒体记者 胡杭燕 通讯员 吴文建

本报讯 为了更好地维护良好的现金流通环境，日前，工行慈溪分行来到横河农贸市场开展优化现金服务宣传活动。

在现场，该行工作人员通过

发放宣传折页，向群众讲解优化现金服务环境相关政策和措施及人民币公众防伪特征、假币识别技巧、残缺污损人民币兑换办法等知识，传递了“反假货币，人人有责”的理念。同时也在现场征集回收人民币现金线索和开展残污损人民币回收兑换活动，通过回收商户残污损人民币，既帮助商户解决了残污损

人民币在手中的积压问题，又能避免此类人民币在市场上的进一步流通，提升了流通人民币的整洁度，净化了人民币流通环节。本次活动共发放宣传折页50余份，接受现场咨询10余人次，回收残污损人民币217张（枚），提高了群众防范假币的意识。