

宁大科院“e路共富山海情”实践团队常山调研 大学生带村民“抖”出新“丝”路

■全媒体记者 沈畅
通讯员 宋超

“家人们，看这个丝瓜络鞋垫，吸汗防臭还抗菌！”在浙江衢州常山县新昌乡郭塘村的丝瓜田旁，村民王爱仙举着手机，对着直播间镜头略显生涩地推销着。半个月前，她还是衢州新昌乡的普通农妇，如今已是抖音平台新晋主播。让她鼓起勇气的，是一群来自宁波大学科学技术学院的00后大学生。他们组成的“e路共富山海情”实践团队，仅用七天驻村时间，就让这个浙西小村的田野和工厂里响起了生动的“带货”声。

初到郭塘村，团队在驻村选调生带领下深入调研，发现依托“慈溪-常山”山海协作机制，村里建成了1300多亩的丝瓜络共富产业园。正是在参观加工厂时，团队成员们有了激动人心的发现：他们惊喜地看到，原本不起眼的丝瓜络经过加工，竟变身为洗碗刷、浴球，还有透气的抗菌鞋垫！

“这么好的特产，用直播卖出去效果一定好！”团队成员们兴奋地提议。不料村民们却连连摆手，面露难色：“直播带货？我们哪会弄这个？”

说干就干，同学们在加工厂车间搭建起简易直播间，把丝瓜络鞋垫、浴球等产品摆上“台面”。为了让直播效果更好，也为了给村里留点“真本事”，团队成员们决定为乡亲们开设直播培训课。广告专业介绍的村子、卖产品了！褚思晴兴奋地说。几位学习能力强的村民粉丝还不少，已经开始摸索着在自己的直播间里挂上“小黄车”卖货。亲眼看着村民们从羞涩到自信，用手机屏幕热情“吆喝”自家特产，团队成员们感到满满的成就感。

“以前在课堂讨论乡村振兴，感觉有点抽象，但现在我真正理解了，它就在村民们举着手机当主播的样子，在他

们认真研究产品链接的劲头里。”看着村民们在镜头前越来越自然，褚思晴找到了自己专业的“用武之地”，“写一句好直播词、做个好看的产品图，这些‘小本事’真能帮上忙，能帮村民增收。”

“以后不仅要帮他们卖丝瓜络。”褚思晴和广告专业的同学们已经在计划着，“还要给农产品做漂亮的包装设计、拍好看的照片视频、帮村里运营公众号、短视频账号。”下半年，团队的目光锁定了郭塘村的另一张产业名片——为慈溪高架月季花项目供货的月季花。“等月季花开时，我们再回来直播带货。”大家干劲十足。

■全媒体记者 李珍燕
通讯员 宓琦芳

本报讯 近日，宗汉街道战狼基地热闹非凡，一场以“童心系国防 共筑强军梦”为主题的国防教育活动在此火热开展。来自横河镇的20对亲子家庭，包括困境儿童、折翼天使及社会儿童家庭，在退役老兵的陪伴下，沉浸式体验军旅生活，感受国防力量，传承红色基因。

活动在庄严的国歌声中拉开帷幕。老兵与孩子们整齐列队，向冉冉升起的五星红旗行注目礼。一声礼炮轰鸣，正式宣告这场热血国防体验之旅的开启。

在开阔的户外靶场，孩子们紧握模拟枪械，小脸紧绷，全神贯注地学着教官的样子，瞄准远处的靶心。空气仿佛凝固，只听见紧张的呼吸声。“稳住，三点一线！”退役老兵在一旁耐心指导。“砰！”清脆的电子命中声响起，瞬间点燃了现场，孩子们的欢呼声此起彼伏，成功的喜悦洋溢在每个人脸上。

“太酷了！感觉像坐进了会移动的钢铁堡垒。”当8×8轮式装甲车轰鸣启动，风驰电掣驶过训练场，车内爆发出一阵阵兴奋的尖叫。速度与激情的碰撞中，孩子们近距离触摸到硬核国防力量。

随后，老兵和孩子们共同参观了战狼基地内的“三五支队从慈溪走来”红色展馆。在800平方米的实景展陈中，那段发生在慈溪、余姚、镇海北部的抗战历史被生动再现。孩子们驻足在一件件展品、一幅幅图片前，认真聆听老兵爷爷讲述烽火连天的峥嵘岁月。

“此次活动通过开展国防教育活动，着力培育青少年的爱国情怀，促进老兵精神与青少年成长的有效传承。”横河镇相关负责人表示，该镇将持续创新国防教育形式，引导青少年在铭记历史中汲取奋进力量，以实际行动为中华民族伟大复兴贡献青春智慧。



黏土“魔法”点亮废旧物

日前，市微光社会工作服务中心在宗汉街道漾山村文化礼堂举办“废旧物品的奇幻变身——黏土里的时光魔法”活动。参与者将废旧物品与黏土结合，通过巧手改造，创造出兼具创意与实用价值的新物件。活动不仅让大家体验到手工乐趣，还强化了环保意识。

■摄影 全媒体记者 蒋亚军 通讯员 潘美琴

作业也能“变现” 这个假日学校用“积分”点燃学习热情

■全媒体记者 沈畅
通讯员 卢许佳 徐森斌

本报讯 “老师，我昨天帮奶奶洗碗能加分吗？”“我的手工课作业被表扬了，是不是也能加分？”近日，轻纺村文化礼堂里格外热闹，三十多个孩子围着老师七嘴八舌地提问——这是村里假日学校的日常一幕。令孩子们如此积极的“秘密武器”正是他们口中的“积分”。

在轻纺村的暑期学校里，几乎每个孩子都有一本“积分存折”。课堂主动发言能加一分、高质量完成作业加一分、协助同学更能赢得老师们“友情附赠”的额外加分……课间，总能见到有孩子冲到讲台前，仰着小脸骄傲地对老师说：“老师，我攒够啦！”接过新的套尺和田字本，孩子们笑得嘴角都咧到耳根了，“这尺子是我们自己‘挣’来的！”

这“挣”分的过程，可不是端坐课堂这么简单。学校把安全课当作重中之重，几乎每周都有不同主题的课程——防溺水、防拐骗、交通安全轮番登场。有了积分激励，原本可能枯燥的“知识灌输”变成了“抢答现场”——“我知道！不能独自去水边玩！”“陌生人给好吃的不要！”孩子们小手举得高高的，在情景模拟和互动游戏中争先恐后。

学校负责人罗丹利老师告诉记者：“以前需要反复强

调，现在孩子们为了积分奖励，都铆足了劲学。”这种“挣分”的热情，也延伸到了那些趣味盎然的手工课堂上。“帮同桌粘花瓣时，老师突然给我加了一分！”宋艺芯举着积分贴纸笑道，“下次我还要当小助手！”

“孩子们的改变看得见摸得着。”罗丹利翻着手里的积分记录本介绍道，“自从推行积分制，孩子们做事更认真了。互助能加分、创意好能加分，努力马上看得见回报，积极性自然就上来了。”

更让家长惊喜的是，这份积极性延续到了家里。“以前催半天才写作业，现在他主动惦记着要完成。”家长李女士笑着说起儿子的变化，“就为多攒积分换奖品呢。”随着暑期的推进，轻纺村暑期假日学校即将迎来结业典礼。罗丹利告诉记者，届时，学校将举办“积分拍卖会”，让孩子们用积累的积分竞拍奖品，优秀学员还将获得学习礼包。

雨水捎清凉 本周高温仍收敛

■全媒体记者 杨贵
通讯员 韦颖

本报讯 8号台风“竹节草”前两天已经降为热带低压，但它还在东海上晃悠。我市天空跑马云不断，还不时洒下点阵雨，虽然降水量不大，只能湿润下地面，但气温也回升乏力。在“七下八上”这个一年中本该最为炎热的阶段，感受到了难得的清凉。

本周我市天气舞台的主角，就是这个热带低压。后续它会西折登陆，并在我市的西北部点动停留一段时间。因此，这一周差不多天天有雨，





气温自然提不起来，同时湿度不低，体感上会有点闷热。27℃，最高气温在32℃附近。周五多云到阴有时有阵雨，气温27℃-32℃。

台风生成后，其移动路径、移动速度等主要由副高在主导。这次海上低压登陆后移动速度慢，出现维持少动的情況，背后原因主要还是副高较弱，对它的引导能力较弱。

总体上，本周的天气除了闷热一点，还是比较舒适的。周三之后的天气，与刚过去的周末差不多，阳光不少，再时不时洒下点雨滴。预计下周副高有可能返场，到时候最高气温又将轻松跨过35℃高温线，炎炎夏日也要回来了。

同时，近期西北太平洋和南海的海温普遍达到28℃以上，较高的海温为台风的发展提供了充足能量，还有季风气流充沛的水汽条件加持，且海面上垂直风切变较5月、6月更小，不易吹散台风，这些因素都有利于近期台风扎堆出现。

预计8月台风活动仍然频繁，西北太平洋和南海海域将有4至5个台风生成，其中或有2至3个台风登陆或明显影响我国。台风强度接近常年，活动路径以西行和西北行为主，影响区域主要集中在华东、华南，有1个台风或影响长江以北地区。

星期一	星期二	星期三	星期四	星期五
				
阴有阵雨或雷雨 26℃-30℃	阴有阵雨或雷雨 26℃-31℃	多云到阴有阵雨或雷雨 26℃-32℃	多云到阴有阵雨或雷雨 27℃-32℃	多云到阴有时有阵雨 27℃-32℃

谈天说地

TAN TIAN SHUO DI

桥城@微事

大事小事 不文明行为
欢迎@慈溪日报或在慈晓·慈圈发帖

微播报

慈晓客户端“慈圈”圈友曼哈顿广场上的茉莉：夏日里的睡莲，寂静如水，不惹尘埃。
(7月27日10时35分)



慈晓客户端“慈圈”圈友百灵鸟(吕建月)：芝麻花开：蜂与花的邂逅。
(7月27日6时12分)



慈晓客户端“慈圈”圈友网友80018(邹银和)：绿叶承露，瓢虫悄然探身，窥见微小却鲜活的生命韵律。
(7月27日9时05分)



慈晓客户端“慈圈”圈友汇聚微光：神奇的中医师按摩体验。
(7月27日8时28分)



■华孝君 整理

“仙进奉”下市前降价 市民尝鲜正当时

■全媒体见习记者 单铨燕

本报讯 八月将至，陪伴市民一夏的荔枝即将谢幕。今年恰逢荔枝大年，市民们欣喜地发现，市场上的荔枝不仅价格亲民，品质上乘，更有机会尝遍多个品种。其中，往年“高冷”的“仙进奉”荔枝，凭借价格大幅回落，成为这个夏天不容错过的味觉惊喜。

在农贸城水果交易区，荔枝摊位已所剩无几。兄弟精品果业负责人告诉记者，购买“仙进奉”的顾客以年轻人为主：“年轻人爱尝鲜，我们进货也重点考虑了他们的喜好。加上今年价格特别给力，比往年划算很多，所以备了不少货。”不过，“仙进奉”并非随处可见。阿军精品水果摊和老娘舅精品水果摊均未售卖。阿军水果摊的小王解释，虽然“仙进奉”降价了，但多数顾客还是更认性价比高的“桂味”，每天销量都很好。

若论荔枝界的“身份”，“仙进奉”堪称“贵妃”，“桂味”是得宠的“妃子”，“白糖罂”则属“娘位”。往年，“仙进奉”在慈溪市场难得一见，少量上市时动辄百元一斤的价格也让不少人望而却步，加上供应期短，并不为大众熟知。今年产量充足，价格大幅回落，让更多市民得以一品“贵妃”风采。

“现在正是吃‘仙进奉’的黄金时段。”利良进出口精品水果摊负责人表示，随着下市临近，这款荔枝价格已近腰斩。“相比刚上市时3斤200元左右的价格，现在品质依然上乘，却实惠太多。”正在购买的李女士分享道，“在线上平台买过一小份没吃够，特地来农贸市场买给人尝尝鲜。这位‘贵妃’的蜜香和甜润，确实是其他荔枝难以比拟的。”

荔枝季进入尾声，无论是想体验“仙进奉”的独特风味，还是留恋“桂味”的经典口感，都不妨抓住最后的机会，再品一口这夏日限定的清甜。

东门社区为新就业群体定制“防暑养生套餐”

■全媒体记者 韩雅依
通讯员 景馨

本报讯 日前，浒山街道党工委联合东门社区党委、北京同仁堂慈溪店，在甬爱E家糖坊里开展“以心暖‘新’、清凉‘E’夏”党员志愿服务服务活动。20余名外卖骑手、环卫工人等新就业群体参与学习自制天然驱蚊水和晒伏姜方法，在酷暑中收获了一份特别的健康关怀。

活动现场，同仁堂专业药师成为“健康导师”，耐心指导参与者制作纯植物驱蚊水。“取新鲜迷迭香、薄荷叶各7-8片，加一小撮金银花放入玻璃瓶……”工作人员一边演示，一边讲解中药材的效用。饿了么骑手李阳认真添加原料，感慨道：“没想到驱蚊水也能自己做，户外送餐时很实用。”这款驱蚊水制作简便：将原料用酒精浸泡5-7天后，