

坎墩特色水果走俏“甜蜜经济”

■全媒体记者 杨昀
通讯员 吕怡然

本报讯 盛夏时节，瓜果飘香。在坎墩大学生农创园内，一场关于特色水果的甜蜜盛宴正火热上演。蜜桃、葡萄等特色水果纷纷走俏市场，不仅在本地周边掀起抢购热潮，更是在国内外市场大放异彩。

走进绿琴果蔬农场，50亩蜜桃林郁郁葱葱，硕果累累。农场负责人程晓琴正忙碌

地穿梭在桃林间，指导工人们进行采摘工作。她介绍道，这片蜜桃种植的是汁多味美的软桃品种，亩产在4000-5000斤，自7月中旬上市以来便受到了本地及周边地区消费者的热烈追捧。尽管今年已是上市的第五个年头，但市场需求依旧旺盛，一箱12个装的蜜桃销售价格150元。

“我们的蜜桃都是树上熟，套袋种植，保证了果实品质和口感。由于不适合长途

运输，我们主要依靠慈溪本地及周边的订单销售，每天采摘的量都能迅速售罄，不少周边市民都是提前好几天预订。”程晓琴的话语中透露出满满的自豪与喜悦。

本地周边销售热火朝天，国内外市场同样表现抢眼。在国庆果蔬农场的葡萄大棚里，一串串晶莹剔透的阳光玫瑰葡萄挂满枝头，散发着诱人的香甜气息。农场负责人郭凯波告诉记者，他们种植的106亩阳光

玫瑰葡萄，亩产达4000-5000斤，自7月10日上市以来，便迅速成为市场上的“明星产品”，不仅在本地周边畅销，更是在国内外市场一路飘红。

“阳光玫瑰葡萄不仅口感独特，而且耐运输，掉果率低，这为我们拓展国内外市场提供了极大的便利。”郭凯波介绍说，去年他们开始尝试将阳光玫瑰葡萄出口国外，当年就将种植面积三分之一的阳光玫瑰远销海外，今年他们更是

加大了出口力度，预计出口比例将达到一半以上，订单已经排到了采摘季末期。同时，国内市场也持续火爆，北京、嘉兴、上海、广东等地的批发市场纷纷下单订购，一天的打包量就高达8000-10000斤。除了阳光玫瑰葡萄，国庆果蔬农场还针对本地及周边市场推出了多个葡萄品种，满足不同消费者的需求。这些特色水果不仅丰富了市民的果篮子，也为农场带来了可观的经济收益。



“泡泡趴”清凉嗨翻天

近日，宗汉街道桃园江社区城市桃源小区开展了趣味盎然的“清凉一夏”泡泡趴活动。孩子们在泳池中尽情嬉戏，体验夏日独有的清凉与欢乐，共同度过了精彩纷呈的暑期时光。

■摄影 全媒体记者 王烨江 通讯员 任诗琦 陆莹莹

“我们是情侣，怎么能算偷？” 同居男友盗取女友银行卡取现

■全媒体记者 杨昀
通讯员 贺刚飞 张馨予 赵聪

本报讯 同居男友悄悄记下女友的支付密码，盗走银行卡取现6000元，面对检察官的讯问，他还疑惑道：“我们是情侣，怎么能算偷？”近日，梁某因盗窃罪被依法追究刑事责任。

2024年11月，张某手机里出现了一条扣款短信：“您

尾号****的银行卡取现5000元。”张某十分疑惑，自己并没有消费，也没有取现，怎么会有大额扣款提示？张某慌忙翻找钱包里的银行卡，发现银行卡竟然不翼而飞。还没等她回过神来，第二条扣款短信接踵而至，张某立刻前往派出所报警。

在派出所调取的监控录像里，一名戴着口罩的神秘男子在ATM机前快速操作，指尖熟练敲击着密码。“竟然是

他！”张某立刻刻出口罩背后的“神秘人”正是与自己同住一个屋檐下的男朋友梁某。

原来，梁某与张某是一对情侣，虽然同住一室，但两人平摊房租、各自管钱。梁某依靠打零工赚钱，收入微薄，平日里就经常向张某要钱。近日，梁某又一次面临手上没钱的窘况，就打起了张某工资的主意。他暗自记下张某日常购物时输入的微信支付密码，又偷走了张某的工资

卡，抱着试一试的心理进行取款操作，没想到一举成功。分两次取现6000元后，梁某将这笔钱存入自己的银行卡账户中。

经审查，梁某盗窃金额6000元，达到刑事立案标准。但因其到案后立即退还全部钱款、自愿认罪认罚，且张某出具谅解书，检察机关依法作出相对不起诉决定。“不起诉不等于不处罚。”刑事检察部门将案件移送行政检察部门

刑刑反向衔接审查，检察官全面审查处罚必要性，根据相关法律规定移送公安机关行政处罚，后公安机关对其作出行政拘留十二日的处罚。

检察官普法：盗窃罪的构成要件包括“以非法占有为目的，秘密窃取数额较大财物”，亲密关系并不影响盗窃行为的定性。事实上，再深厚的情谊，也抵不过“非法占有”的一念之差；再特殊的身份，也躲不开法律的公正裁决。

犯迷糊走失 救援队助归

伟应急救援队帮忙寻找。

接到求助电话后，队长施建卓就对走失人员的信息进行整理，然后在公众号上发布寻人启事，并发动队员及各自好友进行转发，扩大寻人启事知晓面。同时，召集队员来到周巷天元一带，借助公共视频，开始寻找童

师傅的踪影。

公共视频显示，童师傅时而坐出租车，时而坐三轮车，一会出现在周巷食品城，一会又出现在周巷嘉悦购物广场，出行没有规律。救援队兵分三路寻找，时不时向路人和沿街商户打听是否见过童师傅，但

还是没找到。

从上午10点多，一直找到中午12点多，队员们顶着烈日，身上已经汗流浃背。考虑到童师傅能自由行走，还会买饮料，经一番商讨，搜寻暂时终止，等下午天气凉快一点再继续寻找。

当天晚上8点多，搜寻队

员在公共视频里发现，童师傅最后出现在了城区的一家医院，之后未见出来。随后，队员们一起前往医院，并找到了童师傅。童师傅家人也闻讯赶到医院，将童师傅接回家。

周先生说，舅舅人没有大碍，就是有时会犯迷糊，记不清事情，这已经是第二次走失了。

以数字化平台汇聚爱心 慈晓微心愿公益平台让爱心传递更暖更远

■全媒体记者 杨昀

本报讯 这两天，慈晓客服的微信消息响个不停。自从“和你在一起 点亮微心愿”慈晓微心愿公益平台上线的消息发布后，就有不少慈晓用户难掩期待，纷纷询问微心愿什么时候上线、认领是什么流程。

不难理解慈晓用户们的热情，在慈溪这座充满温度的城市，爱心早已融入街巷肌理，

“点亮微心愿”活动遍地开花：“汇聚微光·传递温暖”为家境困难的学生送去崭新的书包、文具，还以“一对一”陪伴、心理疏导等长效帮扶机制守护孩子们的心灵成长；“点亮微心愿 温暖一座城”公益活动发布的数百个心愿涵盖助学、助老、助残等多个领域，很快被爱心市民与企业家认领一空；“致敬‘老兵’ 圆梦‘八一’”微心愿活动聚焦困

难退役军人需求，用实际行动诠释对退役军人的尊崇与温情；慈溪市民的爱心还跨越山海送到了黔西南，“慈溪网民点亮微心愿 齐心助力‘回龙’正能量”“甬黔共富微心愿工作站”“慈爱黔行 你我同行”等活动和项目搭建起东西部爱心桥梁……这些分散的善意，如同涓涓细流，汇聚成慈溪大地上的爱心长河。

为了让这股爱心力量更有

力、更持久地流淌，慈晓微心愿公益平台借数字化的东风正式上线，构建起连接爱心人士与困难群体的数字化“爱心桥梁”。一方面，市民只需轻点手机屏幕，就能浏览到丰富多样的微心愿信息，快速锁定契合自身意愿的微心愿。不论是个人还是企业，不论身在何方，都可以通过线上平台实现精准对接，将自己的善意传递给最需要的他们。另一方面，在平台上，微心愿认领和送达的全过程都会以图文

或者视频的形式及时跟进，即使不能亲自将微心愿送上门，认领者也能随时查看进度，实现线上“全程参与”，让爱心传递更暖更远。

来向大家汇报一下进度：我们已经通过相关部门成功收集整理了首批100个微心愿，即将在平台上陆续发布。从线下的点滴互助到线上的汇聚力量，慈晓微心愿公益平台期待更多爱心人士

桥城@微事

大事小事 不文明行为

欢迎@慈溪日报或在慈晓·慈圈发帖

微播报

慈晓客户端“慈圈”网友网友80018(邹银和): 草叶承露，剔透如晶，藏起整个清晨的温柔，叫醒夏的朦胧。

(8月6日8时12分)



慈晓客户端“慈圈”网友丫丫: 收获。

(8月6日9时14分)



慈晓客户端“慈圈”网友腊梅: 编织集市。

(8月6日8时33分)



慈晓客户端“慈圈”网友淡淡的歌: 三伏天的太阳雨下，红薯愈发青翠茂盛，在烈日下舒展着油亮的叶片。

(8月6日7时04分)



■华孝君 整理

爱心粥屋 来了准大学生志愿者

■全媒体记者 戎志虎
通讯员 魏明达

本报讯 “叔叔阿姨，粥和包子你们拿好。”近日，在观海卫镇卫山公园附近的爱心粥屋里，准大学生陈奕阳热情地将热腾腾的早点递到环卫工人手上。

陈奕阳家住观海卫方家村，刚被杭州医学院生物医学工程专业录取。和去年一样，今年一放暑假，小陈又主动到爱心粥屋报名做志愿者，为环卫工人、困难群众等提供爱心

早餐。

取粥处，小陈和其他志愿者配合得非常默契，动作熟练地分发着爱心早点。小陈告诉记者，他每天早上5点起床，然后骑自行车赶到爱心粥屋，6点开始工作，差不多要忙一个小时。

“来这里取粥的大多是环卫工人以及附近的一些困难老人。”小陈表示，自己平时比较喜欢参加公益活动，想着马上去读大学了，暑假里还是想做一些有意义的事，于是再次报名做了爱心粥屋志愿者，将这份爱传递到每一位需要的人身上。

“小小银行家” 用童趣市集传递爱心

■全媒体记者 沈畅
通讯员 杨晨哲 孙柏林

本报讯 “走一走看一看，文具盲盒便宜啦！”“赛车模型1元带回家！”稚嫩而高亢的吆喝声此起彼伏，引得一群“小顾客”蜂拥而至。日前，环杭州湾智能产业园暑假假日学校的活动室化身热闹街市，慈溪农村商业银行白沙支行联合环杭州湾智能产业园、德瑞轻纺园举办了“小小银行家·爱心市集”活动。60多个孩子化身“小掌柜”，在欢声笑语中了解理财与公益的奥秘。

“开市时每个孩子拥有20元代币，闭市后结算的收入按1:1折算现金，全数捐给我市慈善总会。”假日学校负责人孙敬道介绍了市集运作方式。活动前，农商行特派的“财务顾问”还对小掌柜们进行了记账等技能“岗前培训”。市集现场俨然微型商业街——左边是“义卖摊位”，整齐有序地摆放着孩子们分享的文具、图书、挂件和毛绒玩具；右边则是热火朝天的市集区：零食补给站的上好佳、QQ糖垂挂在摊位前，盲盒惊喜屋前挤满好奇的小脑袋……摊位商品标价清晰，从1元的

种子种植包到5元的毛绒玩具不等，等待小顾客们用有限的代币做出“投资决策”。

面对琳琅满目的商品和仅有20元的启动资金，“量入为出”成为每个孩子的必修课。二年级的陈琳琅在盲盒惊喜屋前捏着“钱袋”犹豫不决：“套圈2元，魔方3元……只剩5元了！”最终，她冲向种子种植摊，“老师说这叫‘把钱花在刀刃上’。”

“钱该怎么花？怎样能助人？这堂课让孩子们用小手触摸答案。”慈溪农商行白沙支行行长徐挺穿梭在人群中，欣慰地说，“不仅仅是卖东西、算加减，更是培养孩子们量入为出、理性消费的生活智慧。”

据了解，假日学校里的六十多个孩子，基本都是环杭州湾智能产业园和附近轻纺城的职工子女，很多都是趁假期来和父母团聚的“候鸟”。“这个假日学校去年反响就不错，报名的人太多了，今年增加到了两个班。”孙敬道告诉记者。

当收市的铃声响起，孩子们飞奔回各自摊位核算营收。“我们赚了131元！”有“小掌柜”举着写满正字的本子雀跃欢呼。最终，“爱心市集”盈利共计1005元，在“小小银行家”们的共同见证下，这笔充满童趣和温暖的善款悉数捐给我市慈善总会。